

Стратегія Columbus

2023 - 2028



Вступне слово від Правління

Корпоративна стратегія є ключовим елементом, який пов'язує воєдино цілі, ринкові умови, можливості та амбіції. Така стратегія визначає напрямки та рамки, в яких організація буде здійснювати свою повсякденну діяльність. Однак стратегія не призначена для створення обмежень. Навпаки, стратегія повинна намічати курс. Крім того, стратегія впорядковує попередні спроби дій, інвестиції та життєздатні цілі. Визначаючи пріоритетність амбіцій, вона також встановлює цілі.

Протягом дев'яти років історії нашої компанії розвиток стимулювався амбіціями, поступово виводячи нашу організацію на нові рівні, хоча й не без злетів та падінь. Настав час розібратися з нашими амбіціями та представити їх у чіткій формі, щоб їх могли зрозуміти навіть ті, хто не працює в сучасній енергетичній галузі, - підхід, який ми називаємо Стратегією Columbus Energy Group на 2023-2028 роки.

Давід Зелінський - Президент Правління

Даріуш Ковальчик-Томерський - Віце-президент Правління

Міхал Гондек - Віце-президент Правління



Порядок денний

01

Контекст ринку 4

02

Група Columbus 18

03

Стратегічні напрямки розвитку 27



Контекст ринку



Глобальний енергетичний перехід

Припущення щодо глобального розвитку ВДЕ

Сценарій, розроблений МГЕЗК (Міжурядовою групою експертів з питань зміни клімату) для зниження глобального потепління на 1,5 градуси за Цельсієм до 2050 року, вимагає збільшення потужностей з виробництва відновлюваної енергії з використанням цілого ряду технологій у всіх країнах світу. Звіт показує, що виробничі потужності ВДЕ повинні зрости майже в чотири рази (до 11 174 ГВт) до 2030 року і в десять разів (до майже 33 216 ГВт) до 2050 року порівняно з рівнем 2020 року. На противагу цьому, менш оптимістичний сценарій IRENA (Міжнародне агентство з відновлюваної енергетики), що враховує Планований енергетичний сценарій (ПЕС) на основі поточних енергетичних планів урядів, передбачає, що виробничі потужності ВДЕ зростуть більш ніж удвічі до 2030 року (6 773 ГВт) і в п'ять разів до 2050 року (до 15 835 ГВт) порівняно з 2020 роком.

Відновлювані джерела енергії, переважно фотоелектричні та вітрові, будуть переважати у розгортанні генеруючих потужностей у всьому світі, причому потужності додаватимуться, а енергетичні системи та ринки трансформуватимуться... Зростання можливе завдяки доступності ресурсів, зниженню вартості технологій, модульності цих технологій, розвитку накопичувачів енергії та державній політиці, яка підтримує інвестиції у відновлювану енергетику.

	Історичний	2030		2050	
	2020	PES	1.5°C Scenario	PES	1.5°C Scenario
Загальна встановлена потужність ВДЕ [ГВт]	2 813	6 773	11 174	15 835	33 216
Частка ВДЕ у загальному обсязі виробництва [%].	28%	46%	68%	73%	91%

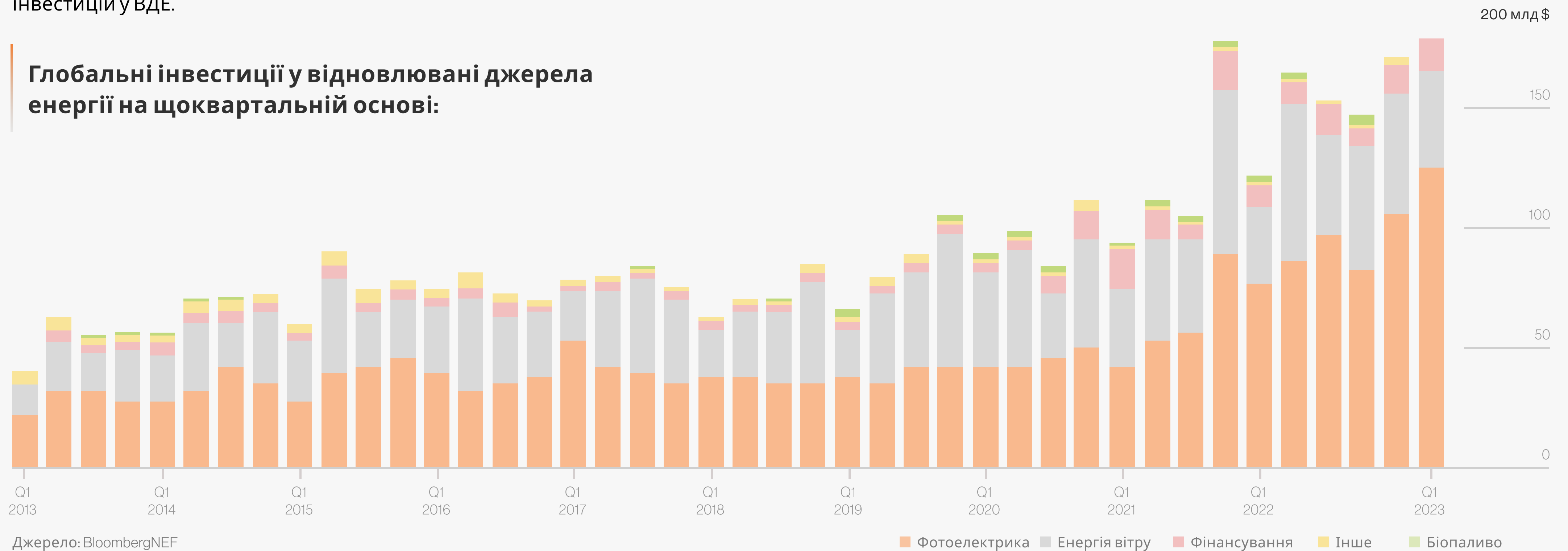


Глобальний енергетичний перехід

У першій половині 2023 року глобальні інвестиції у ВДЕ склали \$358 млрд, досягнувши безпрецедентного рівня, на 22% більшого, ніж у першій половині 2022 року. Згідно зі звітом BloombergNEF, сонячна енергетика була ключовою сферою інвестицій у ВДЕ у всьому світі. Лише у 2023 році у фотоелектричні системи було інвестовано 239 мільярдів доларів США. Це склало дві третини всіх світових інвестицій у ВДЕ.

У свою чергу, це означає зростання інвестицій на 43% порівняно з першим півріччям 2022 року. BNEF зафіксував зростання інвестицій у Китаї та США, які є лідерами в цьому відношенні, а також у Європі, де помітними були Німеччина, Польща та Нідерланди.

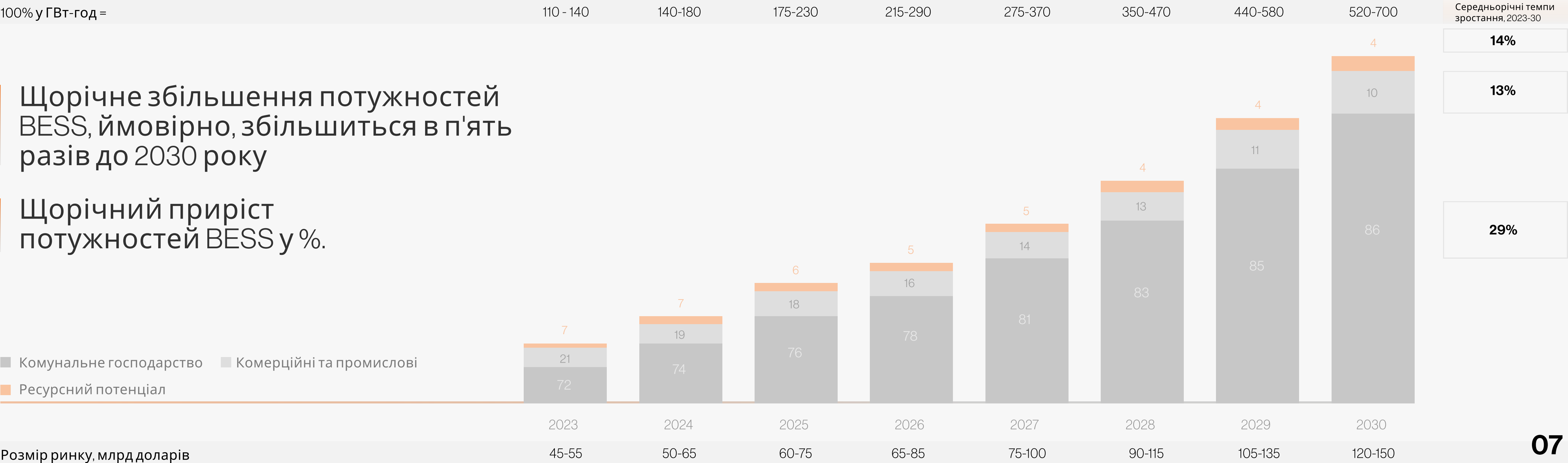
Глобальні інвестиції у відновлювані джерела енергії на щоквартальній основі:



Світ: зберігання енергії

У всьому світі ринок акумуляторних систем зберігання енергії (BESS) зростає дуже швидкими темпами. Аналіз MCKinsey & Company показує, що у 2022 році в ринок BESS буде інвестовано понад \$5 млрд, що майже втричі більше, ніж у 2021 році. За оцінками авторів дослідження, до 2030 року світовий ринок BESS становитиме від \$120 до \$150 млрд. Найбільш помітно зростає і розвивається сфера великомасштабних систем зберігання енергії (FTM - перед лічильником). Прогнозується, що у 2030 році щорічний приріст потужності комунальних установок становитиме від 450 до 620 гігават-годин (ГВт-год), що відповідає 86% від загального ринку систем зберігання енергії.

Будівництво великомасштабних систем зберігання енергії - це сфера, в якій ми плануємо зайняти лідируючі позиції, як ми це зробили у сфері фотоелектричних систем для будинків, і яка стане ключовим напрямком діяльності компанії Columbus у найближчі п'ять років. Ми готуємося до цього з точки зору компетенції, фінансування та технологій.



Світ: зберігання енергії

У 2022 році Китай став лідером за обсягами введення в експлуатацію систем зберігання енергії на основі акумуляторів, встановивши майже 5 ГВт потужностей BESS протягом цього року. Відразу за Китаєм йшли США, які встановили 4 ГВт протягом цього ж року. У березні 2023 року.

Паралельно Європейська комісія опублікувала низку рекомендацій щодо підтримки розвитку систем зберігання енергії в країнах Європейського Союзу.

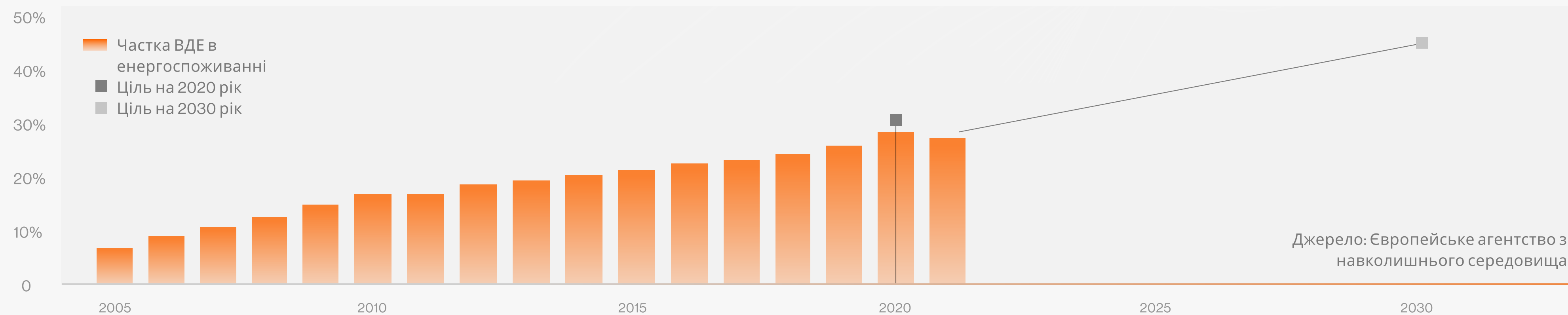
Компанія Columbus вже створила інвестиційний портфель проектів зі зберігання енергії потужністю 398 МВт (1 593 МВт-год), які виконали умови приєднання та виграли аукціони або виставлені на аукціони на ринку потужності. Варто зазначити, що системи накопичення енергії з'явилися лише на сьомому аукціоні потужностей у Польщі у 2022 році, коли 5 систем накопичення енергії загальною потужністю 165 МВт нарешті дозволили укласти контракти на електроенергію для двох інвестицій, найбільший з яких був присуджений компанії Columbus (133 МВт /124 МВт контрактної потужності).

Щорічний приріст потужностей BESS, 2017-2022



Європа: цілі для інжинірингу відновлюваної енергетики

У 2020 році на відновлювані джерела енергії припадало 37,5% валового споживання електроенергії в ЄС (34% у 2019 році та 22,1% від загального енергоспоживання в ЄС). Теплові насоси та фотоелектричні системи становили менше 6% від усіх систем відновлюваної енергетики. Однак це найбільш швидкозростаючі джерела, які збільшилися більш ніж на 13% у 2020-2021 роках..



Кліматично нейтральна Європа до 2050 року: скорочення викидів CO₂ на 55

Пакет "Fit for 55" від Європейської Комісії

Збільшити частку ВДЕ в європейському енергобалансі до 42,5% до 2030 року

Європейський зелений курс Європейської Комісії

До 2030 року частка ВДЕ у виробництві електроенергії в ЄС становитиме щонайменше 65%.

Доповідь МГЕЗК 2021

До 2035 року 0% викидів від нових зареєстрованих автомобілів

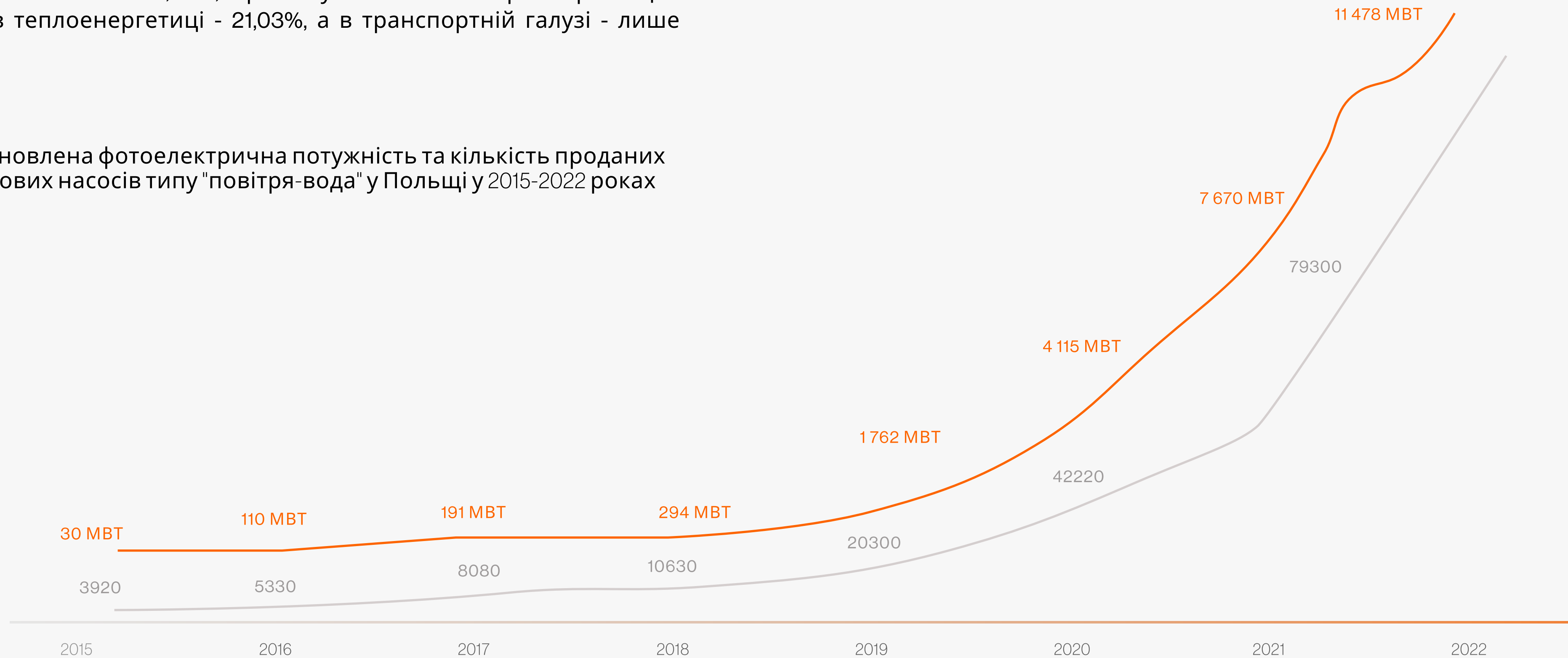
Європейський зелений курс Європейської Комісії

Польща: Розвиток ВДЕ

За даними Агентства енергетичного ринку, до жовтня 2022 року ВДЕ в Польщі виробили 31 320 ГВт-год у порівнянні з 24 928 ГВт-год у 2021 році, що забезпечило зростання майже на 26%. За даними Центрального статистичного управління (ЦСУ), у 2021 році частка відновлюваної енергії в загальному валовому енергоспоживанні Польщі становила 15,62%, причому лише в електроенергетиці - 17,17%, в теплоенергетиці - 21,03%, а в транспортній галузі - лише 5,66%.

Польський оператор електромереж (PSE) прогнозує динамічне зростання частки ВДЕ в Польщі. У Плані розвитку системи передачі до 2032 року PSE оцінює, що до 2030 року частка зеленої енергії перевищить 50% попиту виключно на електроенергію.

Встановлена фотоелектрична потужність та кількість проданих теплових насосів типу "повітря-вода" у Польщі у 2015-2022 роках

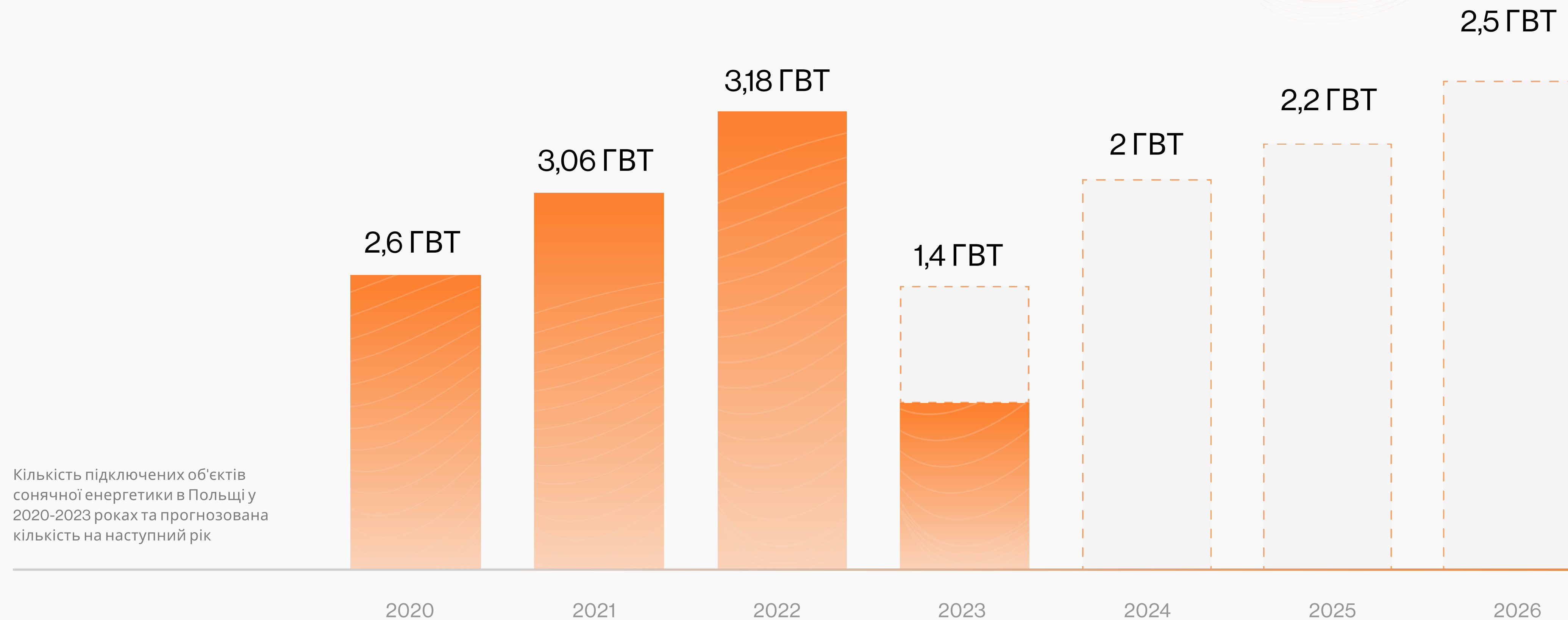


Світ: зберігання енергії

Всесвітній фонд природи WWF визнає зберігання енергії "Святим Граалем енергетичного переходу". Згідно з даними, представленими у звіті організації "Сучасні та майбутні методи зберігання енергії", сукупний світовий попит на накопичувачі енергії (за винятком гідроакumuлюючих станцій) зросте у 122 рази в період з 2018 по 2040 рік. Акумуляторні системи зберігання енергії призначені для цілодобового використання, щоб зробити роботу енергосистеми більш гнучкою під час пікових навантажень (ранковий і денний пік).



Польща: фотоелектричні системи в Польщі



Польща

Після періоду аномально великого збільшення кількості фотоелектричних установок у Польщі на рубежі 2021 та 2022 років ринок стабілізувався та нормалізувався, досягнувши рівня зростання 2020 року. Майже 6 мільйонів приватних будинків у Польщі не мають фотоелектричних установок, і щороку видається понад 100 000 дозволів на будівництво.

На сьогоднішній день швидкість підключення фотоелектричних мікроустановок становить в середньому близько 15 000 установок на місяць, з яких 8 000-10 000 припадає на будинки, в яких встановлюється 100 000-120 000* домашніх установок на рік. Наша мета - збільшити частку Columbus у цьому сегменті. За дев'ять років діяльності компанії ми встановили майже 70 000 інсталяцій для житлових будинків і компаній, тому потенціал для зростання все ще величезний.

6 мільйона

приватні будинки

1.3 мільйона

фотоелектричні
установки

129 тисяч

дозволів на житлове
будівництво у 2022 році.

Потенціал ринку:

2.8 мільйона

фотоелектричні установки
з накопичувачами енергії
системи

300 мільярдів
ЗЛОТИХ

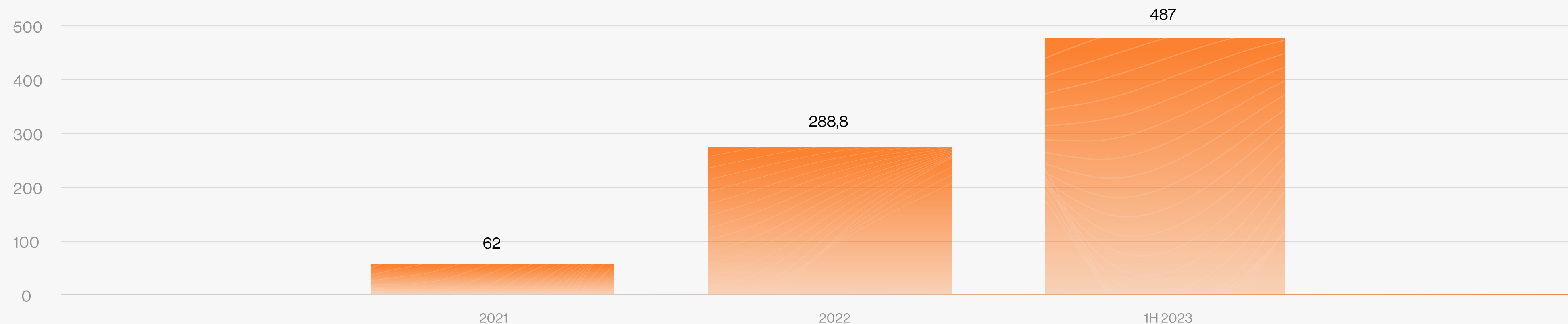
потенційна вартість
ринку

*180 000 всіх споживчих інсталяцій разом з бізнес-інсталяціями на рік..

Чеська Республіка

Запуск програми високих субсидій для фотоелектричних систем та систем зберігання енергії в Чеській Республіці стимулював сегмент приватних будинків у 2022 році. Система виставлення рахунків за електроенергію в Чеській Республіці робить вигідним споживання енергії, виробленої власними силами, тому майже кожна фотоелектрична установка має систему зберігання енергії.

Зараз ми також розширюємо нашу пропозицію для B2C, щоб включити невеликі фотоелектричні установки і задовольнити частину попиту, не створюючи надлишків і не повертаючи їх назад в мережу. До кінця першої половини 2023 року ми розпочали продажі в секторі B2B в Чеській Республіці, а в найближчому майбутньому маємо намір розширити нашу пропозицію до B2G і розпочати проекти з будівництва фотоелектричних ферм.



Словаччина

У Словаччині також розпочався новий етап субсидій на придбання та встановлення побутових фотоелектричних установок потужністю до 10 кВт, який користується великою популярністю. За нашими оцінками, потенціал ринку в Словаччині становить близько 300 000 приватних будинків - ринок не дуже великий, але очікується, що він буде готовий до змін у найближчі 2 роки, тому ми вирішили якнайшвидше розпочати діяльність у Словаччині, де ми вже завершили кілька проектів зі встановлення фотоелектричних систем для приватних будинків. Наступним етапом буде представлення пропозиції для бізнесу.

1.6 мільйона

приватні будинки

13 тисяч

новозбудованих
будинків на рік

45 МВт

з фотоелектричними
системами

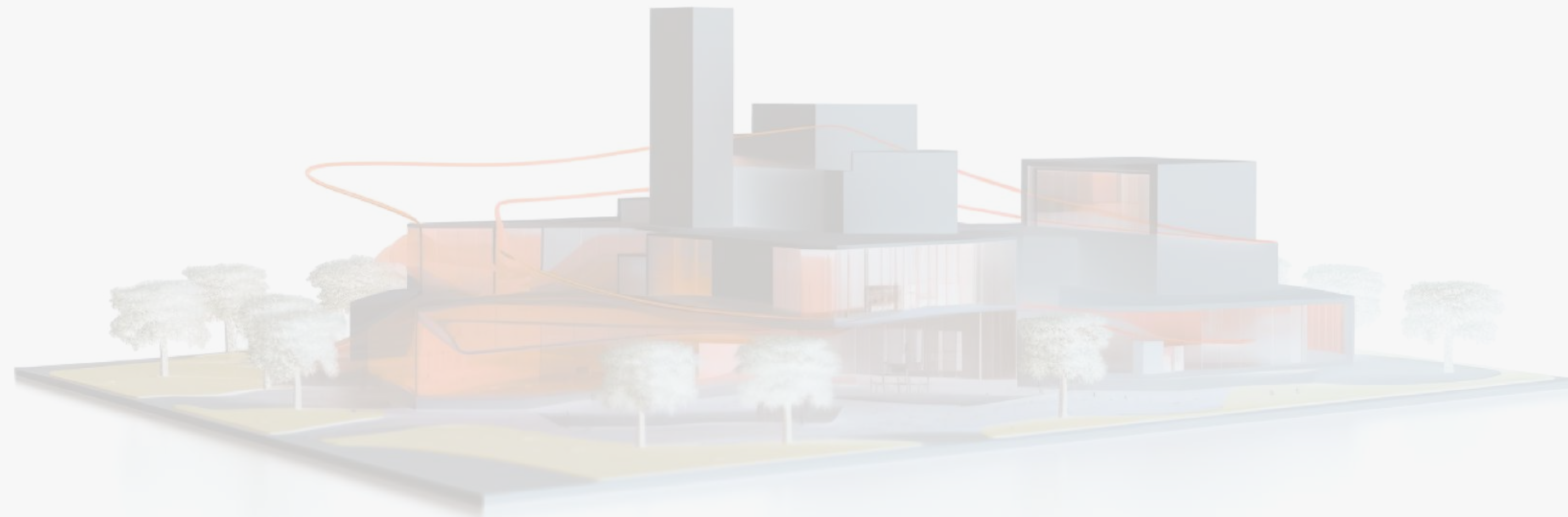
Потенціал ринку:

300 тисяч

фотоелектричні установки

15 мільярдів

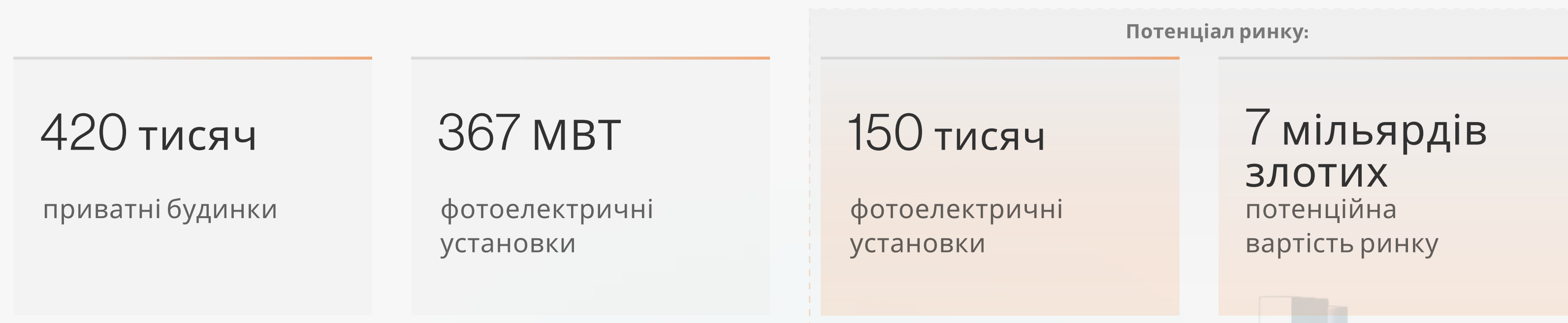
ЗЛОТИХ
потенційна вартість
ринку



Словенія

У 2022 році лише 3,32% електроенергії, виробленої в Словенії, було отримано за рахунок сонячної енергії. Водночас, згідно зі звітом Enerdata, країна має на меті покрити 27% свого кінцевого енергоспоживання до 2030 року за рахунок використання відновлюваних джерел. Наразі вода є переважаючим джерелом відновлюваної енергії в країні, але Словенія оголосила про план використання великомасштабних сонячних електростанцій у 2022 році.

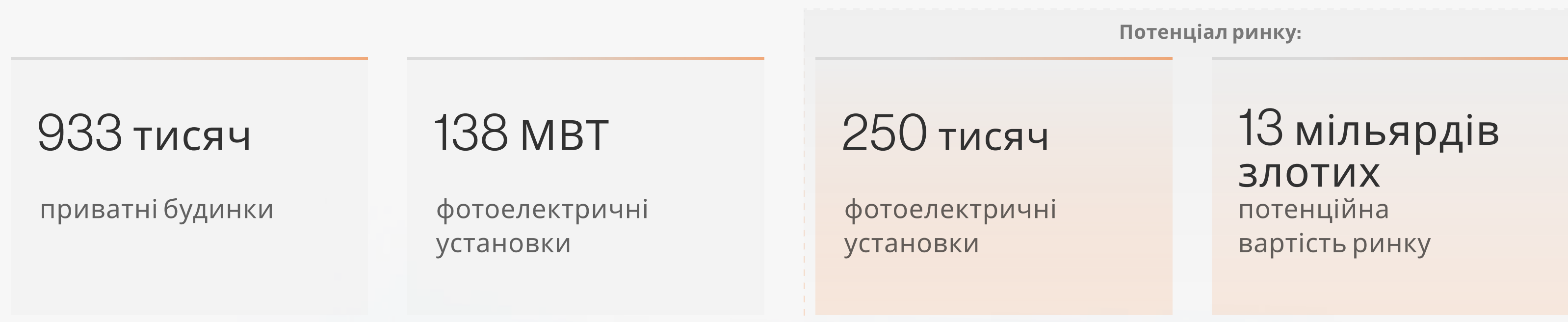
Згідно зі статистикою Міжнародного агентства з відновлюваних джерел енергії (IRENA), на кінець 2020 року загальна встановлена фотоелектрична потужність Словенії становила 367 МВт, в основному за рахунок установок на житлових будинках. Населення Словенії становить приблизно 2,1 мільйона чоловік, і 66,2% населення країни проживає в приватних будинках, що є другим за величиною показником в Європейському Союзі. Наш аналіз ринку показує, що в найближчі три роки в Словенії, Словаччині та Чехії будуть встановлюватися фотоелектричні системи для приватних споживачів у значно більших масштабах.



Хорватія

Приватні будинки складають 65% житлового фонду Хорватії, що відповідає 35% загального енергоспоживання країни. Приблизно 53% всієї енергії, яка щорічно споживається в Хорватії, наразі імпортується, але все ж країна має дуже високий потенціал для розвитку сонячної енергетики. Відповідно до Рекомендації Ради Європейського Союзу від 14 липня 2023 року щодо Національної програми реформ Хорватії на 2023 рік,

Ключові заходи для популяризації сонячних та вітрових установок у Хорватії включають спрощення процедур видачі дозволів та забезпечення дотримання відповідних законів, щоб забезпечити законодавчі підстави для виробників та споживачів. Вищезазначені рекомендації повинні бути виконані в Хорватії у 2023 та 2024 роках, щоб розкрити очікуваний ринковий потенціал для споживчих фотоелектричних систем в країні.



Група Columbus



Columbus сьогодні

No. 1

Бренд ВДЕ в Польщі

Компанія, якій
найбільше
довіряють

на думку клієнтів

5,4%

від усіх
фотоелектричних
установок у Польщі

12%

Частка ринку
фотоелектричних
систем у домашніх
установках

>30%

Частка професійних
компаній у PV-
інсталяціях



Columbus - акціонери



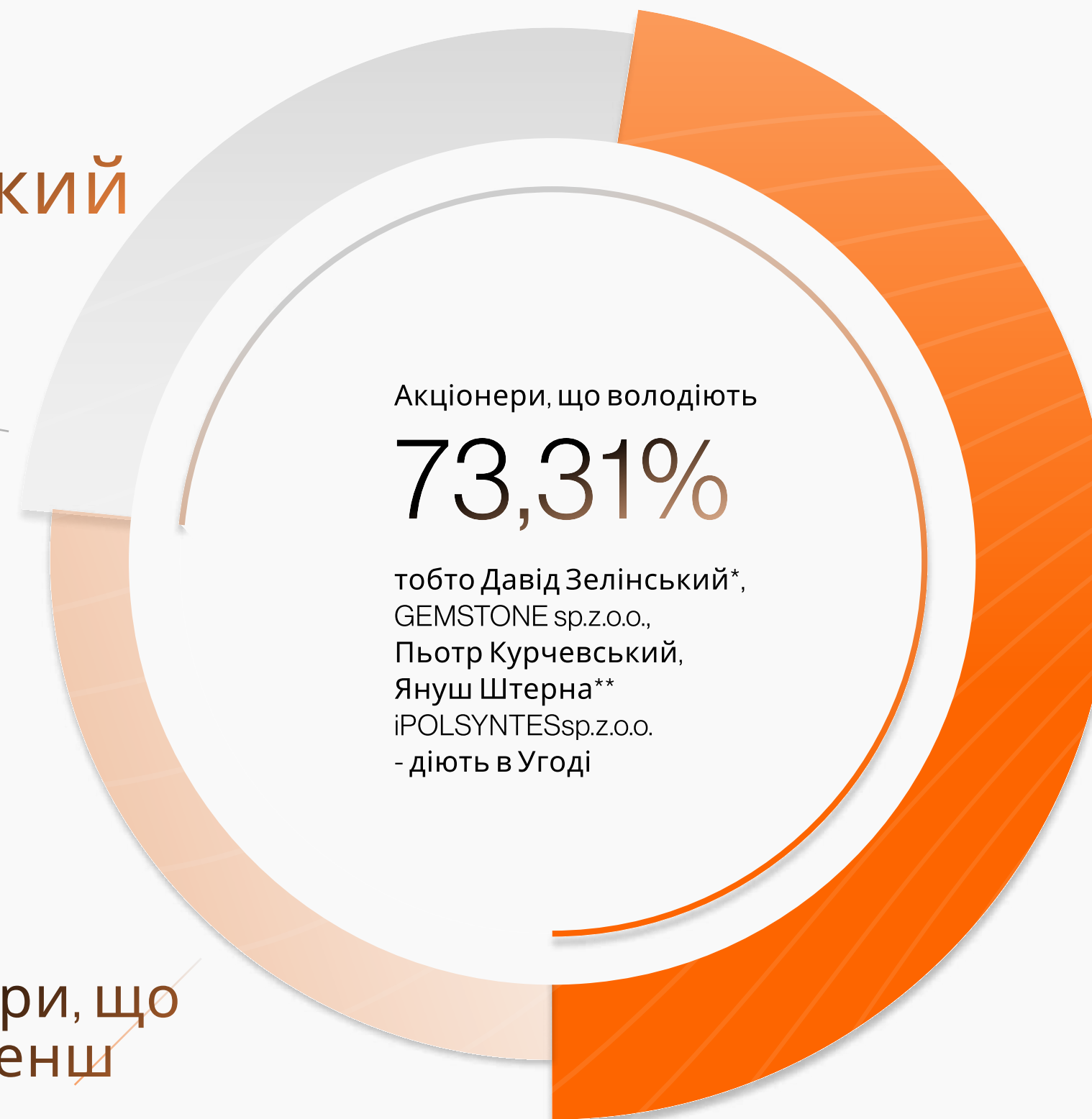
Пьотр
Курчевський
20,11%



Давід
Зелінський*
49,64%



Інші акціонери, що
володіють менш
ніж 5% акцій
30,25%



* прямо та опосередковано через GEMSTONE ASIS.A. та KPMINVEST sp. z o.o.

** прямо та опосередковано через компанію POLSYNTES sp. z o.o.

Columbus - Керівництво компанії

Правління



Даріуш
Ковальчик-Томерський

Віце-президент
Правління



Давід
Зелінський*

Голова
правління



Міхал
Гондек

Віце-президент
Правління

Columbus - Керівництво компанії

Наглядова рада



**Павел
Урбанський**

Член Наглядової ради,
член Ревізійної комісії



**Войцех
Вольний**

Член Наглядової ради,
член Ревізійної комісії



**Кшиштоф
Завадський**

Член Наглядової ради,
Голова Аудиторського
комітету

**Лукаш
Калета**

Член Наглядової ради



**Марцін
Добрашкевич**

Член Наглядової ради



**Міхал
Бохович**

Член Наглядової ради



Columbus Elite

Columbus Elite є дуже важливою ланкою в Columbus Capital Group. Компанія має унікальну систему продажів, розширюючи свої канали дистрибуції по всій Польщі. Використовуючи спеціальні рекрутингові кампанії, Columbus Elite звертається до винахідливих людей, які хочуть розвивати свій бізнес у секторі ВДЕ. Це ефективно консолідує малі підприємства в галузі ВДЕ та оптимізує операційні витрати.



Будь Зміною

Павел Беднарек

Президент Columbus
Elite



Рафал Коллонтай

Віце-президент
Columbus Elite

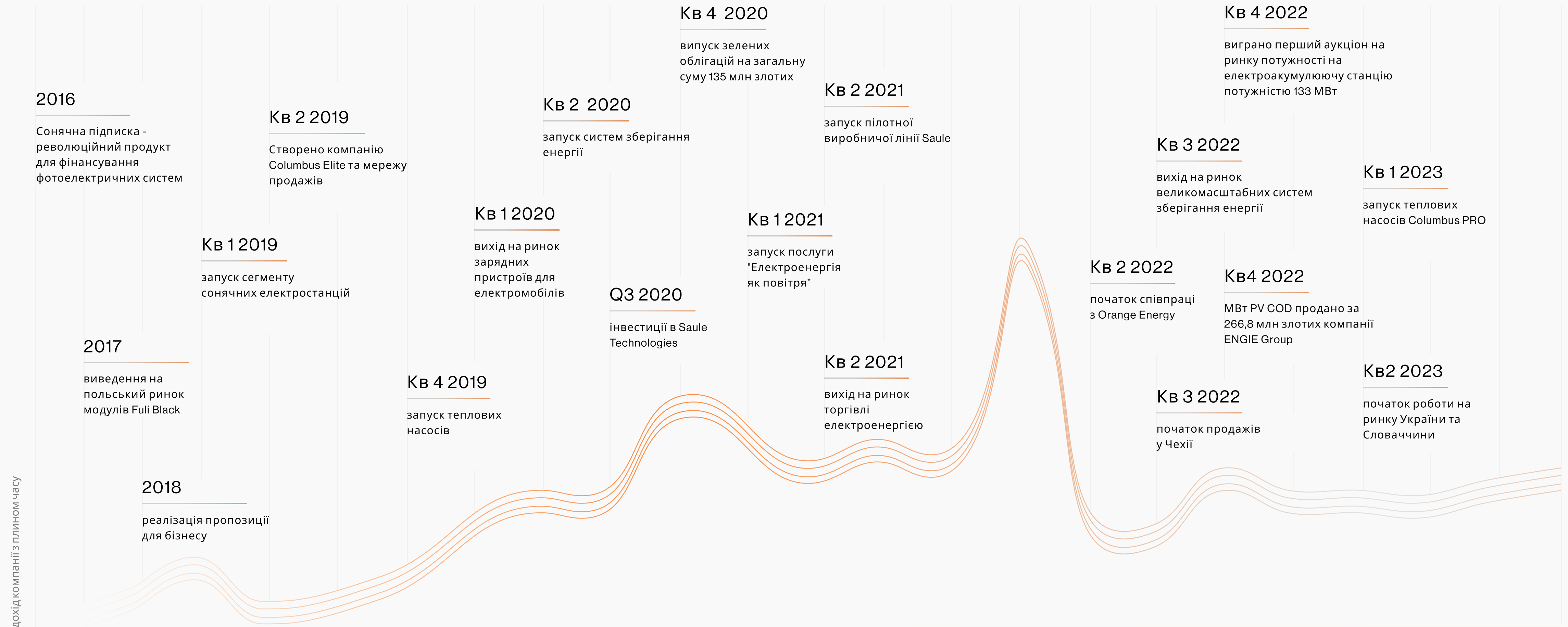


Група компаній Columbus Capital

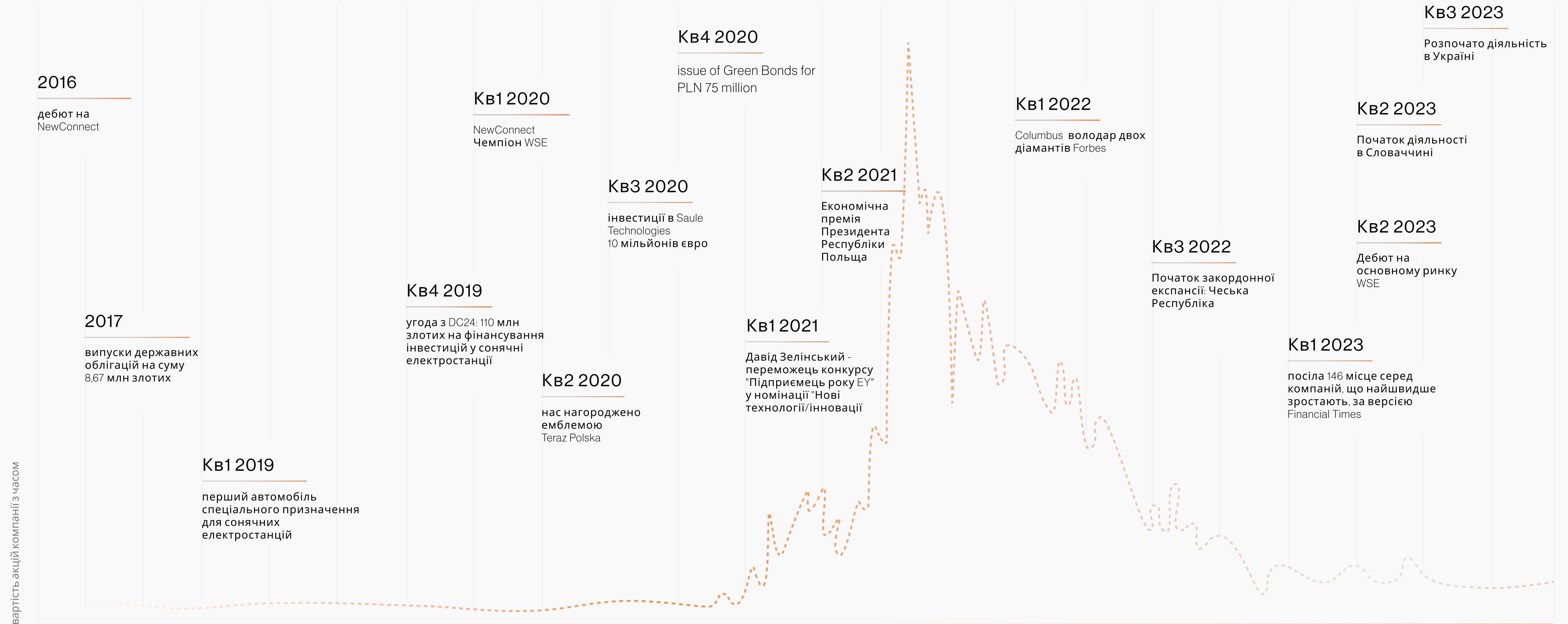
149 компаній у складі
Columbus Capital Group



Важливі історичні події в контексті бізнесу



Важливі історичні події в бізнес-контексті



Стратегічні напрямки розвитку



Columbus - сегментація та професіоналізація

Діяльність компанії Columbus зосереджена на наданні сучасних енергетичних рішень у країнах Центральної та Східної Європи. З роками окремі напрямки розвивалися і виокремилися в окремий напрямок діяльності, що вимагає різних ресурсів, компетенцій та моделі управління.

Сьогодні Columbus Energy складається з 3 основних напрямків, діяльність яких до цього часу здійснювалася та звітувалася разом. В рамках нової стратегії ми плануємо відокремити кожен з бізнес-напрямків, представляючи результати та здійснюючи повсякденну діяльність в рамках окремих компаній.



Columbus Energy - 3 напрямки бізнесу

Columbus

Продаж та встановлення продуктів ВДЕ: фотоелектричних систем, систем зберігання енергії та теплових насосів для трьох сегментів, включаючи житлові будинки, підприємства та державний сектор.

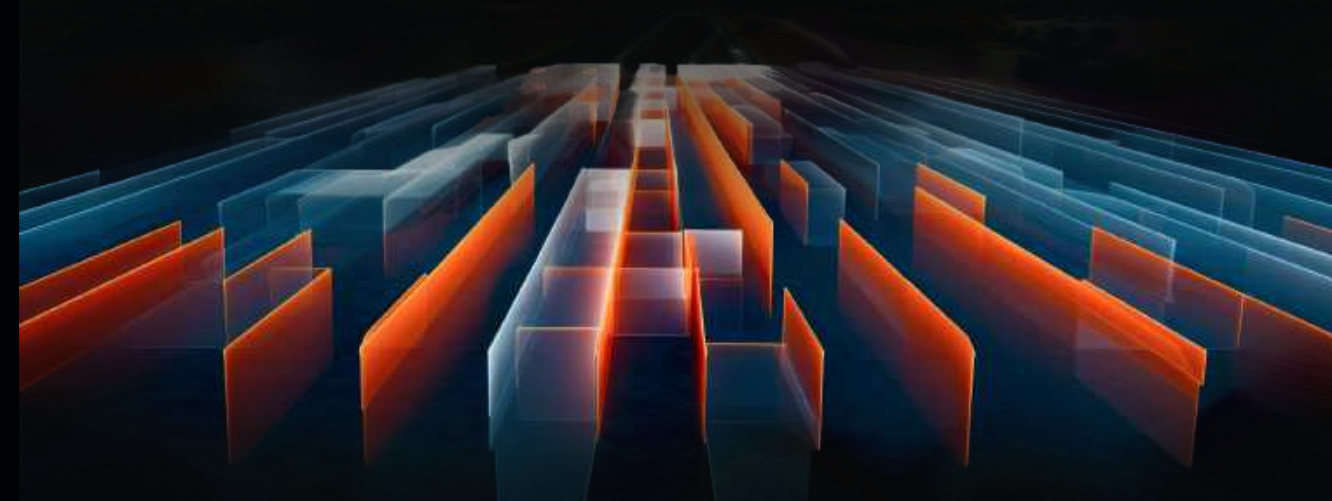


Columbus Активи

Великомасштабні фотоелектричні системи

Масштабні системи зберігання енергії

Проектування, будівництво та обслуговування фотоелектричних станцій та систем зберігання енергії



Columbus Технології

Комерціалізація ІТ-технологій в енергетиці

Тісна співпраця та розвиток технологій перовскіту з компанією Saule Technologies



Columbus - ЖИТЛОВИЙ

Фотоелектричні системи, теплові насоси, системи зберігання енергії

Встановлення теплових насосів та систем накопичення енергії для трьох сегментів

Сфера, пов'язана з продажем та встановленням фотоелектричних систем у сегменті B2C, має фундаментальне значення для поточної діяльності Columbus Energy Group. Дев'ять років інтенсивної діяльності в Польщі призвели до того, що наша позиція як лідера зміцнилася, бренд став впізнаваним, а клієнти довіряють нам.

Збільшення частки на ринку

Ми продовжуємо розвивати сучасні енергетичні послуги для вищезгаданих сегментів з метою збільшення частки продажів теплових насосів, систем зберігання енергії та зарядних станцій для електромобілів.

Онлайн/прямий канал продажів

Наступним природним кроком для охоплення нових цільових груп є запуск каналу онлайн-продажів. Columbus вже придбав необхідне ноу-хау і готується до запуску в 2024 році під новим виділеним брендом.



Columbus - житловий, діловий, громадський

Закордонна експансія та адаптація послуг у регіоні ЦСЄ

Компанія "Колумбус" прагне надати людям у Центрально-Східному регіоні доступ до сучасної відновлюваної енергетики та зелених технологій. Наша мета - надавати безпечні, ефективні та сталі енергетичні рішення, які допоможуть захистити навколишнє середовище та покращити якість життя наших клієнтів.

З цієї причини ми плануємо запуснути повний портфель послуг Columbus до кінця 2028 року в Чехії, Словаччині, Словенії, Хорватії та, якщо дозволить геополітична ситуація, в Україні, де ми маємо намір брати участь у тендерах на отримання контрактів ООН.

Наша мета - стати провідним постачальником рішень у сфері відновлюваної енергетики та рішень у сфері зелених технологій у регіоні Центральної та Східної Європи.

Ми хочемо надати жителям Центральної та Східної Європи доступ до інноваційних продуктів і послуг, які сприятимуть енергетичному переходу. З цією метою ми будемо надавати послуги з монтажу, продажу та післяпродажного обслуговування фотоелектричних систем, теплових насосів, систем зберігання енергії та зарядних станцій для електромобілів для приватних клієнтів, бізнес-клієнтів та державного сектору.

Columbus - бізнес і громадськість

Фотоелектричні системи, системи зберігання енергії, DSR, PPA

Ми пропонуємо повний спектр сучасних енергетичних рішень для бізнесу та державного сектору. Ми не лише постачаємо джерело чистої та безкоштовної енергії, тобто фотоелектричну систему, для використання для власних потреб, але й даємо можливість ефективно керувати нею за допомогою системи зберігання енергії. Ми плануємо розширювати наше портфоліо додатковими рішеннями для зменшення впливу бізнесу на навколишнє середовище, що відповідає нашим цінностям і прагненню до відповідального ведення бізнесу:

Запуск послуги PPA

Стратегічним кроком є запуск послуги PPA (Power Purchase Agreement). Це рішення ідеально вписується в глобальну тенденцію збільшення частки енергії з ВДЕ. PPA спрощують доступ бізнесу до чистої енергії та допомагають скоротити витрати на електроенергію.

Служба реагування на попит

Ми запропонуємо послугу Demand Side Response (DSR) для бізнесу. Вона дозволяє компаніям отримувати значний дохід, тимчасово зменшуючи споживання електроенергії в години пікового навантаження. Це не лише фінансова вигода для бізнесу, але й важливий елемент стабілізації національної енергосистеми.

Зелений сертифікат

Завдяки партнерству з Фондом Carbon Footprint Foundation, ми пропонуємо бізнес-клієнтам Зелені сертифікати. Це підтверджує, наскільки зменшиться кількість викидів CO₂ при використанні наших рішень протягом 30 років.



Columbus Reseller - обслуговування та оптова торгівля

Ми плануємо запустити програму реселерів у Польщі, зокрема, у першій половині 2024 року: Обслуговування та Оптова торгівля. Програма реселерів буде орієнтована на всіх інсталяторів у галузі ВДЕ: тих, хто встановлює фотоелектричні системи, теплові насоси, системи зберігання енергії та автоматичні пристрої для будинків. Наша мета - створити модель співпраці, яка дозволить надавати послуги, замовлені Columbus, з перспективою розширення на країни ЦСЄ.

В умовах консолідації ринку допоміжні послуги для фотоелектричних систем і теплових насосів користуються все більшим інтересом, збільшується кількість запитів від клієнтів інших компаній, а також запитів про обслуговування установок, встановлених не компанією Columbus. Понад 1,3 мільйона споживачів у Польщі потребують регулярного технічного обслуговування установок та сервісного обслуговування раніше встановленого обладнання. Беручи участь у програмі Reseller, інсталятори отримають доступ до спеціальних складів Columbus по всій країні та пакет переваг, які зроблять їх більш конкурентоспроможними у своєму мікрорегіоні.

АКТИВИ Columbus

Фотоелектричні ферми

Columbus має на меті утвердитися в секторі великомасштабних інвестицій у ВДЕ шляхом послідовного розвитку фотоелектричних ферм. Ми плануємо збільшити свою присутність на ринку, інвестуючи в нові фотоелектричні проекти, продовжуючи розвиток поточних проектів і розвиваючи операційний та управлінський сервіс, який забезпечить власникам ферм максимальну ефективність і мінімальний ризик. Наша стратегія базується на інноваціях, сталості та відмінному управлінні, що дозволить нам досягти довгострокового успіху в зростаючому секторі ВДЕ.

Ми плануємо зберегти якомога більше інвестицій в активах компанії і дозволити продавати проекти тільки з послугою установки, опцією обслуговування та управління і значним розподілом прибутку.

АКТИВИ Columbus

Масштабні системи зберігання енергії

Наша стратегія полягає в подальшому розвитку інвестиційного портфелю великих об'єктів зберігання енергії, які є ключовим компонентом енергетичної системи майбутнього. Ми вже маємо проекти систем зберігання енергії потужністю 724 МВт, з яких системи потужністю 398 МВт виконали умови приєднання, а системи потужністю 133 МВт виграли аукціони на ринку потужності. Наша місія - надавати чисту енергію, а також рішення для ефективного управління нею, роблячи таким чином внесок в енергетичну безпеку регіону.

На сьогоднішній день системи зберігання енергії в Польщі недостатньо розвинені, але польський оператор електромереж підкреслює, що розвиток систем зберігання електроенергії є необхідною умовою для подальшого ефективного розвитку вітчизняних ВДЕ.

Розробка великомасштабних систем зберігання енергії є одним з ключових пріоритетів у новій стратегії Columbus. Ми прагнемо стати лідером у цьому напрямку, як ми це зробили у сфері фотоелектричних систем для будинків. Протягом п'яти років це буде одним з ключових напрямків діяльності Columbus. Ми готуємося до цього з точки зору компетенції, ресурсів, фінансування та технологій. Ми плануємо реалізовувати проекти за формулою проектного фінансування та/або з інвесторами спільних підприємств. Протягом наступних п'яти років ми плануємо інвестувати в це понад 3 мільярди злотих.

АКТИВИ Columbus

Масштабні системи зберігання енергії

Тшебіня/Хшанов

загальна потужність: 133 МВт (532 МВт-год) / зобов'язання щодо потужності 124 МВт, зареєстровані на ринку потужності.

Виграно аукціон 2022 року.

Введення в експлуатацію 2026 року.

Клікова

валова потужність 63 МВт (250,8 МВт-год) / зобов'язання по потужності 53 МВт, зареєстровані на ринку потужності.

Аукціон у грудні 2023 року

Введення в експлуатацію 2027 рік

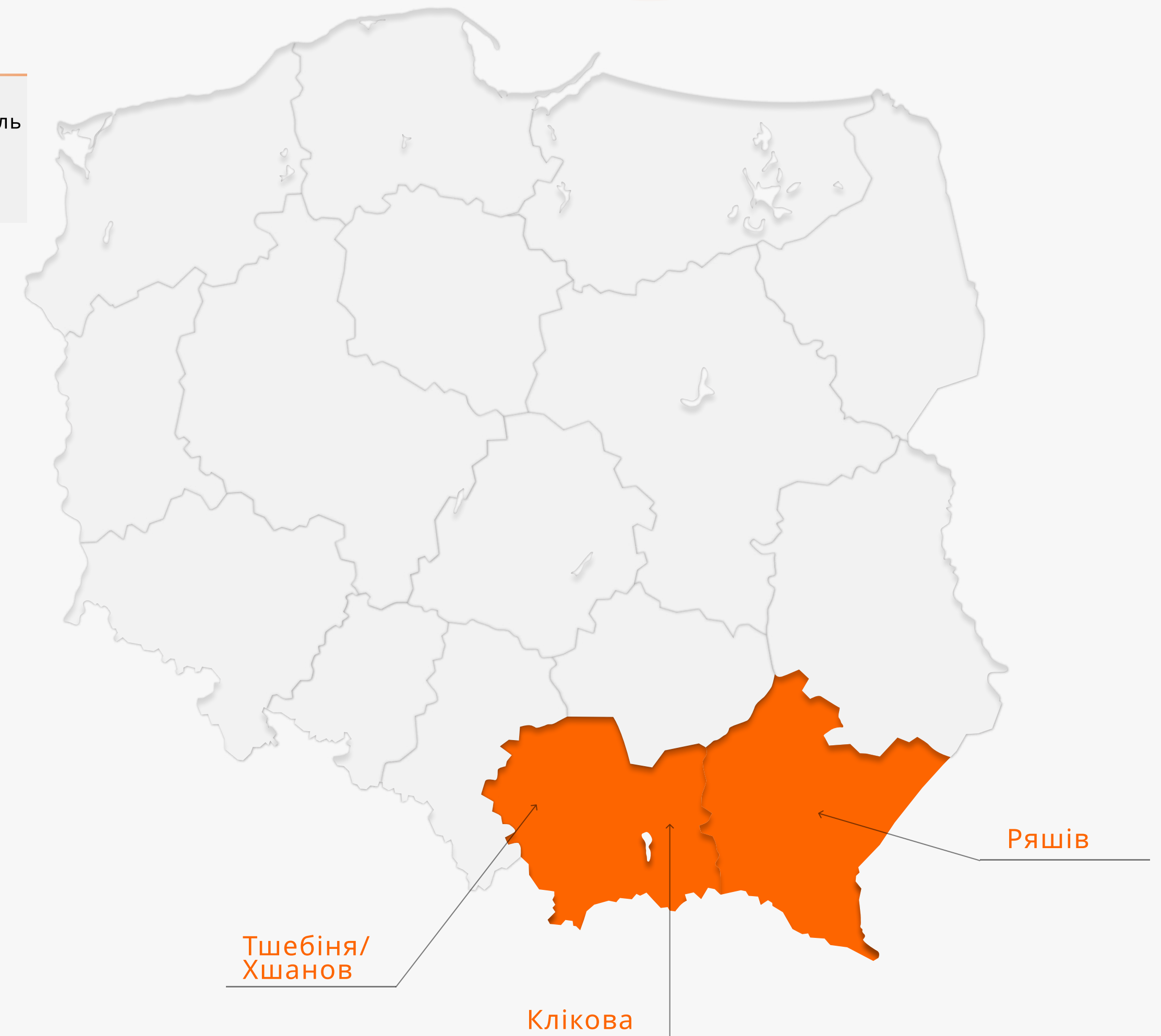
Ряшів

валова потужність 202 МВт (810,18 МВт-год) / зобов'язання по потужності 182 МВт, зареєстровані на ринку потужності.

Аукціон у грудні 2023 року

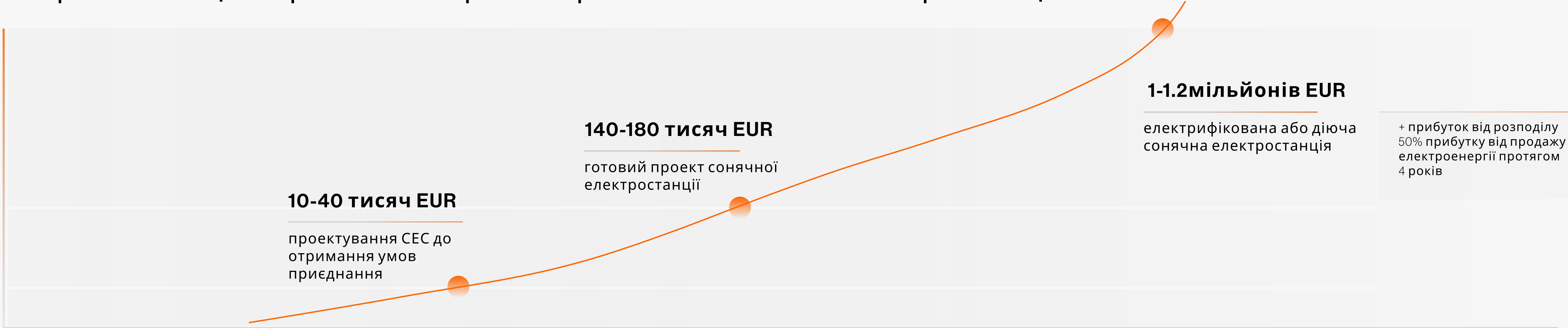
Введення в експлуатацію 2027 рік

Найбільший портфель 398 МВт/1,6 ГВт-году у цій частині Європи



АКТИВИ Columbus

Розробка та оцінка ринкової вартості проектів сонячних електростанцій



Активи Columbus Group - ринкова вартість за оцінкою на 30.06.2023

Активи	PLN 725.9 мільйонів	Зобов'язання	PLN 725.9 мільйонів
Перевищення ринкової вартості проектів та фотоелектричних ферм, а також масштабних проектів зі зберігання енергії над балансовою вартістю придбання/генерації	PLN 507.6 мільйонів	Майбутні умовні зобов'язання щодо розвитку сонячних електростанцій та сховищ енергії	PLN 107 мільйонів
Вартість активів: PLN 1233.5 мільйонів		Вартість активів: PLN 832.9 мільйонів	
Різниця +400 мільйонів злотих			



Columbus Технології

До кінця 2023 року ми запустимо нову версію технологічних продуктів під брендом Columbus Technologies. В рамках технологічного спін-оффу ми представимо: PowerHouse HEMS, SCADA by Columbus та Smart-Node.

→ **PowerHouse HEMS (Home Energy Management System)** - це мозок, який керує всіма пристроями, підключеними до домашньої екосистеми. Використовуючи історію, погодні дані та тарифи, вона створює інтелектуальні прогнози, а також вирішує, коли заряджати систему зберігання енергії, коли купувати дешеву енергію в непікові моменти і коли продавати енергію в мережу.

→ **SCADA від Columbus** - це платформа для моніторингу роботи фотоелектричних ферм. Розроблена на основі власного досвіду компанії, платформа швидка у впровадженні, функціональна у використанні і, перш за все, надійна. Завдяки функціоналу для виявлення несправностей і аномалій, а також для віддаленої активації та деактивації установок, платформа забезпечує підвищення ефективності та продуктивності великомасштабних інвестицій у фотоелектричну енергетику.

→ **Smart-Node** - це технологія, яка дозволяє підключити будь-який пристрій за допомогою протоколу зв'язку LoRaWAN. Завдяки необмеженому підключенню ми можемо успішно контролювати та керувати пристроями в будь-якій точці будинку та за його межами. Першим продуктом, в якому буде застосована ця технологія, стане система зберігання тепла Columbus Aqua. Наша мета - повністю комерціалізувати наші продукти і запропонувати їх зовнішнім клієнтам, тому з самого початку ми гарантуємо, що платформа рішень Columbus Technologies є агностичною до апаратного та програмного забезпечення.

Графік розвитку Columbus Energy в регіоні

	Польща	Чехія	Словаччина	Україна*	Словенія	Хорватія
Житловий фонд	✓	✓	✓	✓	2025	2024
Бізнес	✓	✓	2024	2024	2025	2024
Публічні	✓	✓	2024	2024	2025	2025
Великі Фотоелектричні системи	✓	2024	2025	2026	2027	2025
Масштабні системи зберігання енергії	✓	2026	2026	2028	2027	2028
B2C Direct	2024	2024	2024	2026	2026	2025
Columbus Technologies	2023	2024	2024	2026	2026	2025
Посередник: Сервіс та оптова торгівля	2024	2025	2025	2026	2026	2026

Рік означає дату, до якої ми хочемо реалізувати напрямок діяльності в конкретній країні. * Залежно від геополітичної ситуації.



Columbus- швидкі перемоги

У найближчому майбутньому ми маємо амбіції досягти основних цілей, які визначають стратегічні напрямки розвитку:

→ динамічний пілотний вихід на ринок країн ЦСЄ та запуск пропозицій для індивідуальних клієнтів (B2C)

→ комерціалізація продуктів Columbus Technologies та їх масштабування на інші країни ЦСЄ

→ впровадження прямих продажів індивідуальним клієнтам

→ значне або повне скорочення фінансування, що надається інвестором DC24 ASI

→ залучення стратегічного інвестора в модель спільного підприємства для будівництва великомасштабних об'єктів зберігання енергії

→ будівництво та продаж / будівництво та рефінансування фотоелектричних ферм в рамках проекту фінансування

